



如何 更有效率的行銷

hbb¹

HUBUBBLE
DIGITAL MARKETING
CO., LTD

講者簡介



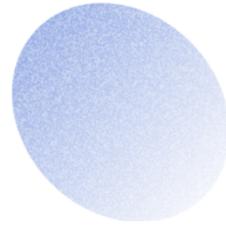
Founder & Sales Director

hbb¹ | Yvonne Chen

作為一名 Growth Hacker 流量成長駭客，我專注於低成本的創新行銷手法，替代傳統的行銷方式，不投放廣告。喜歡研究各種數位行銷新知，共獲得 23 張 HubSpot 課程認證證書。

我的專業領域是 Inbound Marketing，致力於幫助企業實現流量成長，並打造高轉化率的行銷迴圈，讓企業在競爭激烈的市場中脫穎而出。將客戶行為數據視為核心，從中獲得有價值的數據洞察，並憑藉這些數據佐證，制定針對性的自動化行銷流程。

透過自動化流程，將品牌價值有效地傳遞給目標受眾，同時建立穩固的品牌忠誠度。藉由與客戶建立長期關係，實現客戶的忠誠度，進而促進企業的營收增長。



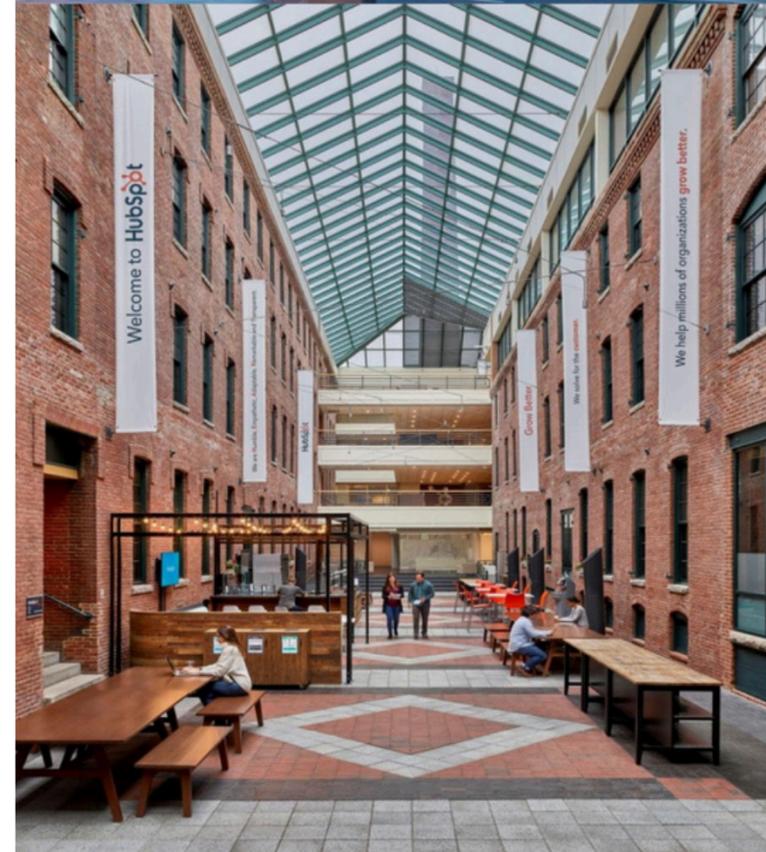
超容易操作

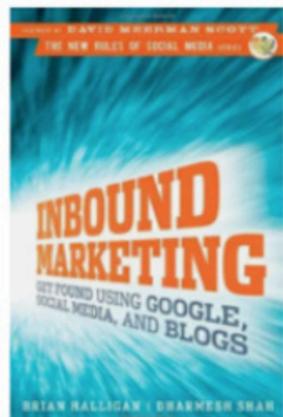
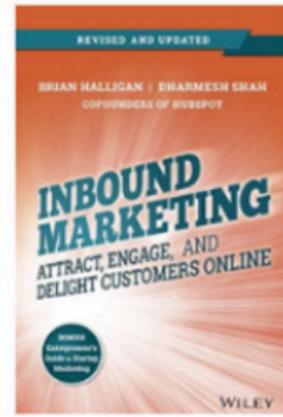


最佳服務體驗



CRM領導品牌





CONSISTENTLY PRAISED ON INDUSTRY REVIEW SITES

HubSpot

Our story

About Us

HubSpot's company and culture are a lot like our product. They're crafted, not cobbled, for a delightful experience.

Our Story

In 2004, fellow MIT graduate students Brian Halligan and Dharmesh Shah noticed a major shift in the way people shop and purchase products. Buyers didn't want to be interrupted by ads, they wanted helpful information. In 2006, they founded HubSpot to help companies use that shift to grow better with inbound marketing.

Along the way, HubSpot expanded beyond marketing into a crafted, not cobbled suite of products that create the frictionless customer experience that buyers expect today. Expertly led by CEO Yamini Rangan, HubSpot uses its customer platform built on an AI-powered Smart CRM to help millions of scaling organizations grow better.



12
GLOBAL OFFICES



7600+
EMPLOYEES



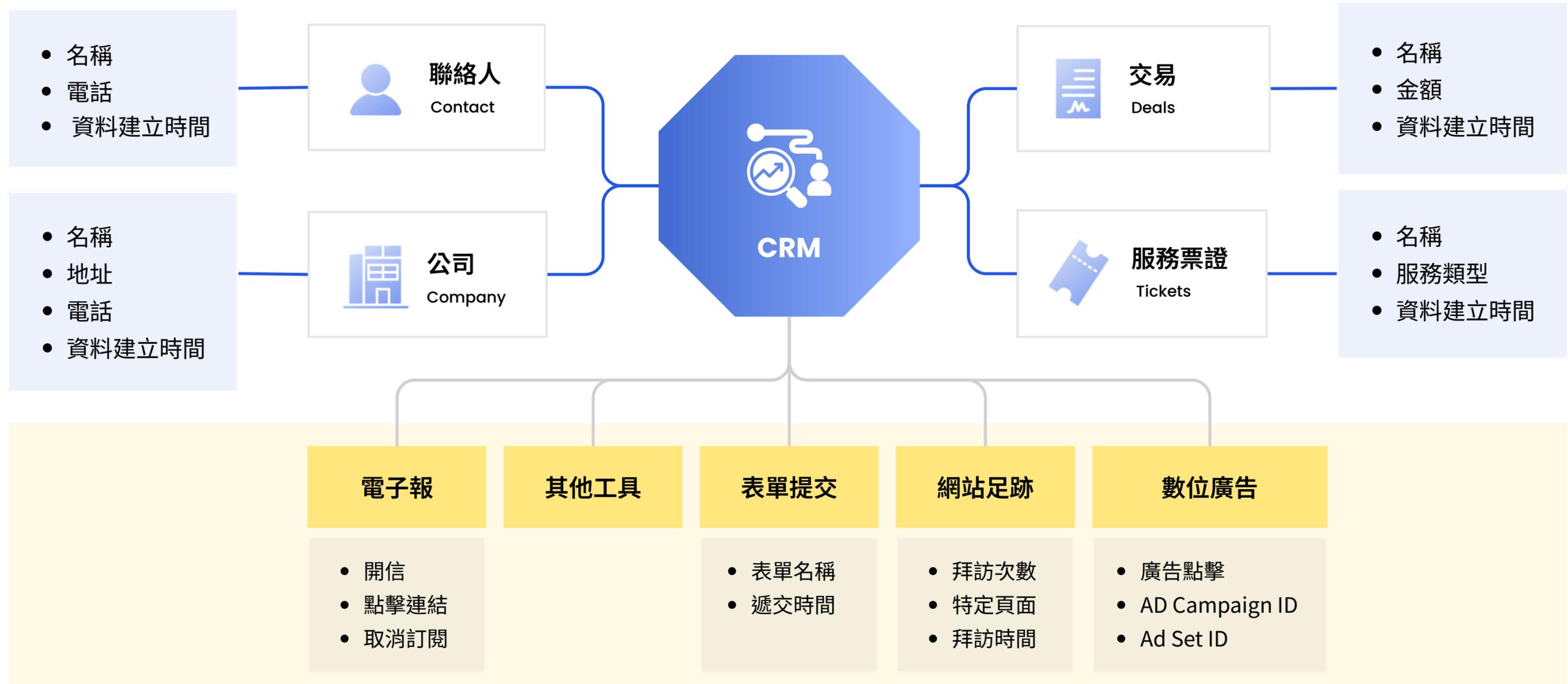
216,000 +
CUSTOMERS

Our Mission: Helping Millions of Organizations Grow Better

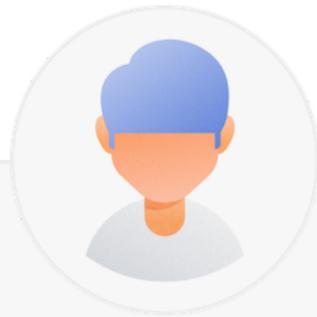
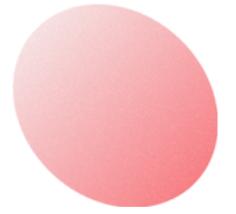
We believe not just in growing bigger, but in growing better. And growing better means aligning the success of your own business with the success of your customers. Win-win!



了解 HubSpot CRM 架構



CRM 集中管理客戶資料



一目瞭然

- ✓ 客戶標籤紀錄
- ✓ 活動歷程
- ✓ 業務備註
- ✓ 交易資訊都能存放

標籤資料

聯絡人 動作

胖葛格 Alex
Weber-Turner
rebecca.bray-og2q2q@demospot.org

備註 電子郵件 通話 任務 會議 更多

關於此聯絡人

電子郵件
rebecca.bray-og2q2q@demospot.org

職稱 (自定義)
行銷主管

產品興趣
產品 C x 產品 E x

參加過的活動
展覽 B x 展覽 D x

所在國家
Japan

電話號碼
001-297-953-8087

連絡資料負責人
Larry Sales Rep

上次連絡
2024/03/11 14:40

生命週期階段
Customer

各種標籤

活動歷程、編年史

總覽 活動

搜尋活動

全部展開

活動 備註 電子郵件 通話 任務 會議

篩選方式: 篩選活動(14/32) 所有使用者

即將進行

任務已指派給Larry Lien 動作 到期: 2024年3月18日的 10:30 GMT+8

對 胖葛格 Alex 進行後續追蹤

到期日 提醒

3 個工作日內 (星期一) 10:30 在任務到期時 設定為重複

類型	優先順序	佇列	已指派至
待辦	無	無	Larry Lien

關於電子郵件: 展覽 E 邀約, 於 2024年3月11日星期一 14:40 傳送

新增留言 2 個關聯

三月 2024

電子郵件: 展覽 E 邀約, 來自Larry Lien 訂選 複製連結 2024年3月11日的 14:40 GMT+8

Larry Lien 回覆 轉寄 刪除

傳送電子郵件時發生問題。主傳送此電子郵件, 因為先前傳送至此電子郵件地址時曾發生問題。深入了解。?

關聯其他資料庫

公司 (1) +新增

主要
Weber-Turner
weber-turner.demospot.org
001-297-953-8087

視關聯的公司

交易 (1) +新增

訂單: 003
金額: \$800,000.00
結案日期: 2024年3月11日
階段: Closed Won

視關聯的交易

服務票證 (1) +新增

客服單
結案日期為 2024/03/11
擁有者: Larry Lien
狀態: Closed

視關聯的服務票證

潛在商機客戶 (0)

管理員討論以開始使用商機

付款連結 (0)

與其他系統的資料整合

集中管理公司資料



一目瞭然

- ✓ 公司標籤紀錄
- ✓ 活動歷程
- ✓ 業務備註
- ✓ 連結其他資料庫

標籤資料

DFI
dfi.com
+886 2 2697 2986

備註 電子郵件 通話 任務 會議 更多

關於此公司 動作

number of machines
10-50

公司網域名稱
dfi.com

ID01

產業
電腦硬體

公司負責人
Larry Lien

類型
準客戶

城市
Beverly Hills

州別/區域
New Taipei City

郵遞區號
08816

員工人數
10,000

年度收入
NT\$250,000,000.00

時區
Asia/Taipei

說明

各種標籤

活動歷程、編年史

活動 備註 電子郵件 通話 任務 會議

篩選方式: 篩選活動(21/23) 所有使用者 所有團隊

十二月 2024

已記錄的會議: 已完成, 擁有者為 Yvonne Chen
使用 Yvonne Chen 2024年12月2日的 14:47 GMT+8

結果	出席者	時間長度	日期	時間
已完成	Yvonne Chen	15 分鐘	2024/12/02	14:47

十一月 2024

交易活動
Yvonne Chen 移動交易 DFI Sample 訂單 至出建議書 檢視詳細資料 2024年11月8日的 13:35 GMT+8

八月 2024

服務業證活動
Yvonne Chen 移動服務業證現場拜訪客戶 7/5/24 至初次拜訪 檢視詳細資料 2024年8月22日的 13:54 GMT+8

電子郵件: RE: DFI Blog Optimization Project Development 來自 Janice Lo 訂選 複製連結 2024年8月1日的 17:26 GMT+8

Hi Alan,

請問關於設計, 明天有機會能提供嗎? 謝謝

Regards,
Janice Lo | Marcom
DFI Headquarters
10F, No.97, Sec. 1, Xintai 5th Rd., Xizhi Dist.,
New Taipei City 221, Taiwan (R.O.C.)
Tel: +886(2)2697-2986 Ext. 3649 | Fax: +886(2)2697-2168

Visit us at
AUTOMATION EXPO 2024
10th Asia International Trade Show

關聯其他資料庫

交易 (20) + 新增

主要

自動化傳動系統報價交期
金額: NT\$14,000.00
結束日期: --
階段: Contract Sent
Deal with Primary Company

流體元件系統售後服務
金額: NT\$12,600.00
結束日期: --
階段: Qualified To Buy
Deal with Primary Company

控制器及監控系統報價交期
金額: NT\$14,000.00
結束日期: 2024年10月24日
階段: Qualified To Buy
Deal with Primary Company

控制器及監控系統報價交期
金額: NT\$14,000.00
結束日期: --
階段: Qualified To Buy
Deal with Primary Company

智慧能源自動化驅動控制系統報價交期
金額: NT\$14,000.00
結束日期: --
階段: Presentation Scheduled
Deal with Primary Company

顯示更多 檢視關聯的交易

連絡人 (1)

主要

Yvonne Chen
DFI的Manager
yvonne@hububble.co
0933209172
廠商: Contact with Primary Company

檢視關聯的連絡人

服務業證 (24) + 新增

交易/服務工單/聯絡人/
其他第三方

集中管理訂單資料



一目瞭然

訂單以列表呈現，用篩選工具就能找到高價值訂單。

交易 79 筆記錄

動作 匯入 建立交易

我的交易 + 新增檢視畫面 (2/50) 所有檢視畫面

銷售數據

交易負責人 建立日期 上次活動日期 結束日期 進階篩選條件 (0) 隱藏深入解析

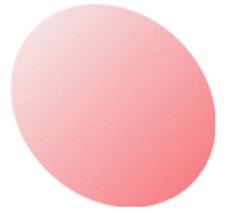
交易總金額	加權的交易金額	未結交易金額	結案談成	新的交易金額	平均交易時間
\$288.2萬 每筆交易的平均\$36,479	\$194.7萬 每筆交易的平均\$25,283	\$201萬 每筆交易的平均\$31,400	\$86.4萬 每筆交易的平均\$66,479	\$0	327 日

搜尋名稱或說明

交易名稱	交易 → 公司	金額	交易階段	預測機率	預測金額
訂單 : 001	Weber-Turner	\$600,000	已安排會議 (銷售流程 1_Sales...	90%	\$540,000
Solomon-Gonzalez - 2-yea...	Solomon-Gonzalez	\$4,969	決策者決定購買 (銷售流程 1_S...	90%	\$4,472.1
Johnson-Callahan - Q4 Or...	Johnson-Callahan	\$9,669	已安排提案報告 (銷售流程 1_S...	90%	\$8,702.1
訂單 : 003	Weber-Turner	\$800,000	交易完成-取得交易 (銷售流程 ...	80%	\$640,000
訂單 : 002	Weber-Turner	\$300,000	已安排提案報告 (銷售流程 1_S...	80%	\$240,000
訂單 : 007	Johnson, Lopez and S...	\$700,000	決策者決定購買 (銷售流程 1_S...	70%	\$490,000
訂單 : 008 Young Ltd - 90-d...	Young Ltd	\$8,676	已安排提案報告 (銷售流程 1_S...	70%	\$6,073.2
訂單 : 004 Lynch, Miles and...	Lynch, Miles and Baker	\$3,448	決策者決定購買 (銷售流程 1_S...	60%	\$2,068.8
訂單 : 009 Young Ltd - 60-d...	Young Ltd	\$8,607	已安排提案報告 (銷售流程 1_S...	60%	\$5,164.2

標籤資料

集中管理訂單資料



一目瞭然

Pipeline 追蹤訂單，
商機一目瞭然

2025 預計量產的車載訂單

The screenshot displays a CRM deal pipeline interface. At the top, a blue box highlights the filter '2025 預計量產的車載訂單'. Below this, a summary table shows deal statistics:

Metric	Value	Average per deal
TOTAL DEAL AMOUNT	NT\$1.12M	NT\$279.57K
WEIGHTED DEAL AMOUNT	NT\$263.86K	NT\$65.97K
OPEN DEAL AMOUNT	NT\$1.12M	NT\$279.57K
CLOSED DEAL AMOUNT	NT\$0	
NEW DEAL AMOUNT	NT\$0	
AVERAGE DEAL AGE	55.1 days	

The main pipeline view shows stages: 商機建立 (1), 商機分派 (2), 轉為專案評估 (1), and 成案. Deal cards are visible for HPI, Garmin, and GM. An 'Advanced Filters' panel on the right is highlighted with a blue border and contains the following criteria:

- Group 1: 產品分類 is any of 車載
- AND
- 預計量產時間 is between 01/01/2025 and 12/31/2025

A red arrow points from the filter criteria to a specific deal card in the pipeline: '20240312_TIANMA 天馬' with an amount of NT\$82,769 and a close date of 12/31/2024.

強化客戶細分管理

自定義客戶特徵、標籤功能分類清楚直覺

連絡人 256 筆記錄

資料品質 動作 匯入 建立連絡人

所有連絡人_Demo X 經理級潛在客戶 所有連絡人 我的連絡人 未指派的連絡人 + 新增檢視畫面 (5/50) 所有檢視畫面

連絡資料負責人 建立日期 上次活動日期 商機狀態 進階篩選條件 (0)

搜尋名稱、電話、電子郵件

<input type="checkbox"/>	名稱	產品興趣	職稱 (自定義)	參加過的活動	所在國家	連絡資料負責人	電子郵件
<input type="checkbox"/>	賴瑞	產品 C, 產品 B, 產品 E, 產品 A	組長	展覽 E, 展覽 D	Australia	Larry Lien (larry@hubu...)	mcclarrylian@gmail.com
<input type="checkbox"/>	錦江 Hsu ToTo	產品 A, 產品 B, 產品 C, 產品 E	業務經理	展覽 E, 展覽 D, 展覽 C	Hong Kong	Larry Sales Rep (mcclar...)	miranda.chandler-aj261c@
<input type="checkbox"/>	莉莉 Thompson	產品 B, 產品 E	財務經理	展覽 A, 展覽 C, 展覽 E	United States	Larry Sales Rep (mcclar...)	teresa.thompson-zw6uz9@
<input type="checkbox"/>	麥克 Gamble	產品 B, 產品 E	董事長	展覽 E, 展覽 A	United States	Larry Sales Rep (mcclar...)	patrick.gamble-jdivk1@de
<input type="checkbox"/>	Patricia Luna	產品 B, 產品 C, 產品 A	--	展覽 E, 展覽 D, 展覽 C, 展覽 B,...	Japan	Larry Sales Rep (mcclar...)	patricia.luna-4v0jmk@den
<input type="checkbox"/>	李山姆	產品 C, 產品 A	業務經理	展覽 E, 展覽 D, 展覽 C	Japan	Larry Lien (larry@hubu...)	daniel.hicks-asqj2o@demo
<input type="checkbox"/>	熊大 Ha	產品 A, 產品 B, 產品 E, 產品 C	總經理	展覽 E	Taiwan	Larry Lien (larry@hubu...)	melanie.martinez-81oqr@
<input type="checkbox"/>	傑森 Jason	產品 C, 產品 E	總經理	展覽 C, 展覽 D	Taiwan	Larry Sales Rep (mcclar...)	jason.garcia-liv2sa@demo
<input type="checkbox"/>	胖葛格 Alex	產品 C, 產品 E	行銷主管	展覽 B, 展覽 D	Japan	Larry Sales Rep (mcclar...)	rebecca.bray-og2q2q@de...

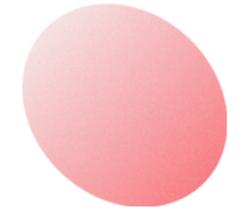


HubSpot 重點功能

hbb¹ | HUBUBBLE
DIGITAL MARKETING
CO., LTD

01

善用工具幫助行銷更省時



■ 電子報工具
Marketing Email

■ 登陸頁工具
Landing Page

■ 工作流程工具
Automation Workflows

■ 聊天機器人
Automation Chatflows

■ 表單追蹤
Form

■ 數據分析工具
Reporting & Analytics

■ 廣告追蹤
Digital Ads

■ 名單管理
CRM - Lists

■ 行動呼籲
Call to Actions (CTAs)

HubSpot 工具怎麼用？



數位廣告

- Google
- LinkedIn
- Facebook
- YouTube

HubSpot 廣告追蹤

Viewed 新產品 | 全部 | 官方網站
2023年5月19日 at 00:07 GMT+8

Viewed 新產品 | 全部 | 網站
2023年5月19日 at 00:06 GMT+8

Viewed 新產品 | 全部 | 網站
2023年5月19日 at 00:06 GMT+8

Viewed 新產品 | 全部 | 網站
2023年5月19日 at 00:06 GMT+8

Viewed 新產品 | 全部 | 網站
2023年5月19日 at 00:05 GMT+8

Ads activity
Clicked on your Google Ads ad 攻佔
Google Ads campaign: TW_Search_品牌
Google Ads ad account: 30
Google Ads ad group: 品牌
Google Ads keyword: rm

This contact was created from Paid Search from Tw Search 品牌
2023年5月19日 at 00:10 GMT+8

登陸頁

- 表單
- 聊天機器人
- Popup 彈跳視窗
- CTA (按鈕)

HubSpot Landing Page

Green Technology Exhibition and Symposium

Events

Don't miss out on these informative and engaging events!

客戶名單管理

- 自動名單管理
- 集中化資料管理
- 智能篩選名單

HubSpot 名單工具

清單
75 個清單

所有清單 X 未使用的清單

所有團隊 - 所有建立者 - 所有類型 - 所有物件 - 進階篩選條件 (1)

搜尋 清單

名稱	清單大小	類型
COTTAI - 報名參加 R+T 2024	0	動態
COTTAI - 對 Panel 有興趣的潛在客戶	4	動態
COTTAI - 對 Roll...	3	動態
週三	0	靜態
FB 互動 3 次以上	0	動態

電子報行銷

- 自動化寄送電子報
- 寄給分眾名單
- 智能篩選名單
- 個人化電子報

強大電子報工具

BenQ 多人無線電視系統現在就申請試用

BenQ 多人無線電視系統現在就申請試用

BenQ 多人無線電視系統，免安裝、免安裝、免安裝、免安裝

名單管理 CRM - Lists

工具優勢

- ✓ 自動更新名單規模
- ✓ 客戶行為能做為名單依據
- ✓ 名單結合自動化行銷、廣告

使用目標

精準分眾

<input type="checkbox"/>	NAME	曾經參加過的展覽 (COTTAI)	CAMPAIGN PARTICIPATED 參加...	是否有參加 EVENTS	會員狀態
<input type="checkbox"/>	大壯	R+T 2023	活動 C	Yes	非會員
<input type="checkbox"/>	小美	R+T 2023	活動 C	Yes	一般會員
<input type="checkbox"/>	連先生	R+T 2024, R+T 2021	活動 C	Yes	活躍會員
<input type="checkbox"/>	Lisa Hodges	R+T 2022, R+T 2021	活動 A	Yes	活躍會員
<input type="checkbox"/>	Monica Browning	R+T 2022	活動 A	No	活躍會員
<input type="checkbox"/>	Sandra Molina	R+T 2023	活動 C, D, 活動 B	No	活躍會員
<input type="checkbox"/>	Kelly Brown	R+T 2021, R+T 2024, R+T 2023	活動 A, 活動 B, 活動 C, D, E	No	活躍會員
<input type="checkbox"/>	Erin Marshall	R+T 2021	活動 C, D, 活動 B	Yes	活躍會員
<input type="checkbox"/>	Thom... <small>Preview</small>	R+T 2022	活動 A, 活動 B, 活動 C, D, E	Yes	活躍會員
<input type="checkbox"/>	Sarah Fernandez	R+T 2023	活動 A, 活動 B, 活動 C, D, E	Yes	活躍會員
<input type="checkbox"/>	Zachary Myers	R+T 2023	活動 A, 活動 B	Yes	活躍會員
<input type="checkbox"/>	Lauren Rodriguez	R+T 2023	活動 A, 活動 B, D, E	Yes	活躍會員
<input type="checkbox"/>	Eric Smith	--	活動 A, 活動 B, D, E	No	活躍會員
<input type="checkbox"/>	Bruce Hendricks	--	活動 A, 活動 B	No	活躍會員

追蹤客戶數位足跡

工具優勢

- ✓ 提交參展名單後，之後瀏覽
- ✓ 網站的產品紀錄一目瞭然

使用目標

掌握客戶足跡

The screenshot displays a CRM interface for a contact named '官英欽' (Guan Yingqin), who is the manager of '和興科技股份有限公司' (Haxing Technology Co., Ltd.). The contact's email is 'infup2009@aurrotek.com'. The interface includes a sidebar with navigation options like '備註', '電子郵件', '通話', '任務', '會議', and '更多'. Below the contact information, there is a section for '關於此聯絡人' (About this contact) with fields for 'Name_tobecleaned', '公司名稱', '連絡資料負責人', '生命週期階段', 'Lead', '上次連絡', '共用的團隊', '電子郵件', '名字', 'Full Name', '姓氏', '職', '電話號碼', and 'Extension'. The main area shows a list of product interests with columns for 'Extension', 'itrend_agree', 'itrend_export_country', 'itrend_export_industry', 'itrend_import_country', 'itrend_import_industry', 'itrend_interested_products', 'itrend_new_products', '名字', '姓氏', '職稱', '電子郵件', and '電話號碼'. A red box highlights a '頁面瀏覽' (Page View) event: '官英欽已檢視外貿協會視覺化全球貿易數據報告' (Guan Yingqin has viewed the report on visualized global trade data from the International Chamber of Commerce) on 2024年11月14日 at 13:04 GMT+8.

Extension	219
itrend_agree	Yes
itrend_export_country	美國
itrend_export_industry	何種
itrend_import_country	中國大陸
itrend_import_industry	工業/電子零件
itrend_interested_products	全球趨勢數據
itrend_new_products	Yes
名字	英欽
姓氏	官
職稱	經理
電子郵件	infup2009@aurrotek.com
電話號碼	03-32-3788

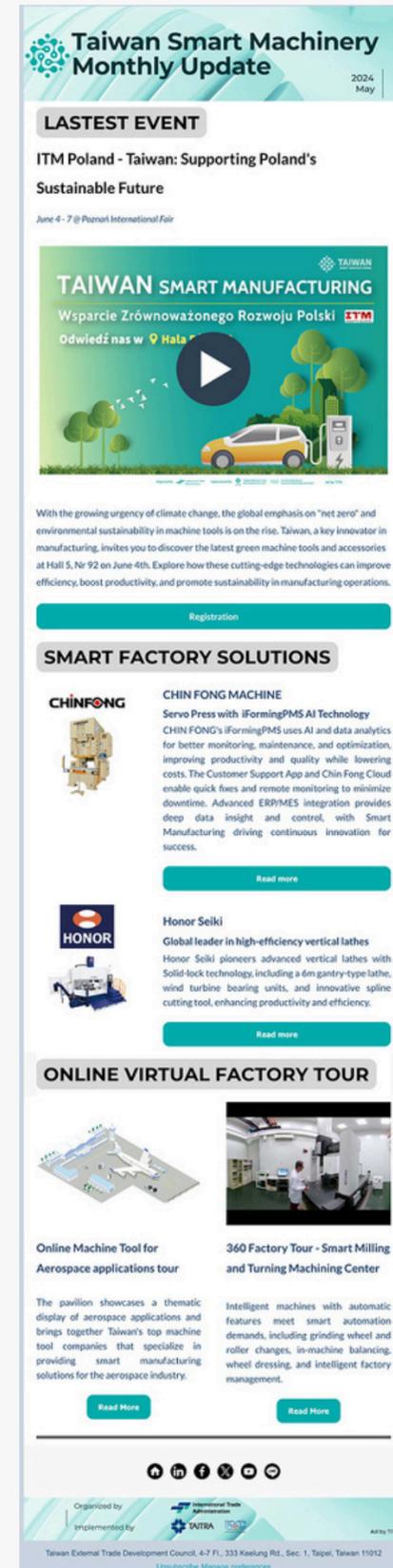
電子報工具 Marketing Email

工具優勢

- ✓ 智慧信件內容
- ✓ 個人化
- ✓ 開信互動數據收集
- ✓ 自動化信件發送

使用目標

培育熟悉感



新的一年剛開始就在被老闆追殺今年的外銷規劃嗎？

不用擔心，我們都幫你想好了！

2024年經濟部持續提供多項輔導中小企業出口拓銷專案，其中「建構企業數位能力開發海外客戶」輔導案，絕對是 2024 年你不能錯過的選擇！

只要 30 萬就能獲得價值 150 萬元最完整的 B2B 數位行銷解決方案，英文影片、LinkedIn 社群貼文、廣告投放都幫你準備好了！

點擊下方連結或是透過以下聯絡資訊了解專案

聯絡電話：(02) 27255200 分機 1184

E-mail：IndustryMarketingTeam@taitra.org.tw

深入了解專案

專案內容包含如下：

數位整合
Saas 服務導入

協助貴公司完成集客式行銷及管理客戶名單，透過數據分析達成最終交易轉換

B2B 英文行銷
影片提案及製作

2 支高質感的 1-2 分鐘的行銷影片，提升企業形象及展現實力

英文專業社群
內容製作

12 篇英語行銷貼文，豐富你的粉絲專頁，建立 B2B 專業形象

Google 關鍵字
投放

Google 關鍵字及 LinkedIn 數位廣告投放，協助你曝光在潛在用戶中

海外潛在買主
線上媒合

至少 3 場線上買主媒合，獲取商機

LinkedIn 廣告
投放

LinkedIn 數位廣告投放，協助你獲取潛在名單

開啟率 38.8%

排除機器人



(包含機器人，此開啟率將為 51.81%)



不重複的可靠開啟次數 161

開啟總次數 553

桌上型電腦 98% 行動裝置 2% 其他 0%

點閱率 9.64%

排除機器人



(包含機器人，此點閱率將為 9.64%)



連結點閱率 24.84%

排除機器人



包含機器人，



不重複的可
點擊總次數

回覆率 0%

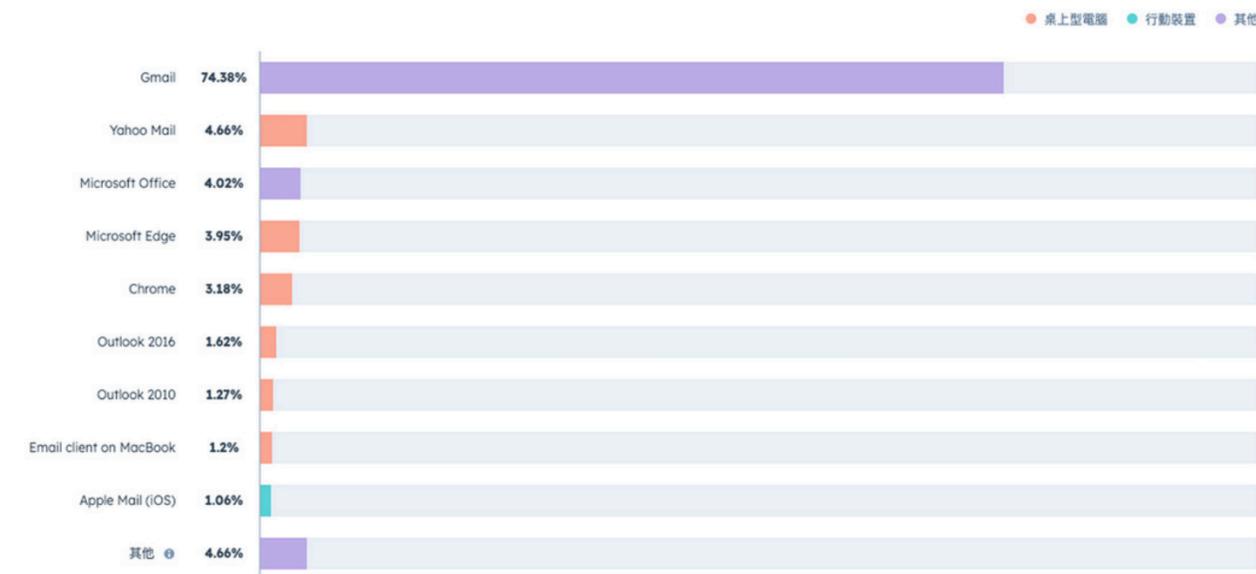
不重複回覆數 0

請確定你是使用已與 HubSpot 連結的收件匣做為回覆地址，以便追蹤回覆結果

瀏覽電子郵件花費時間



開啟次數 (根據電子郵件用戶端)



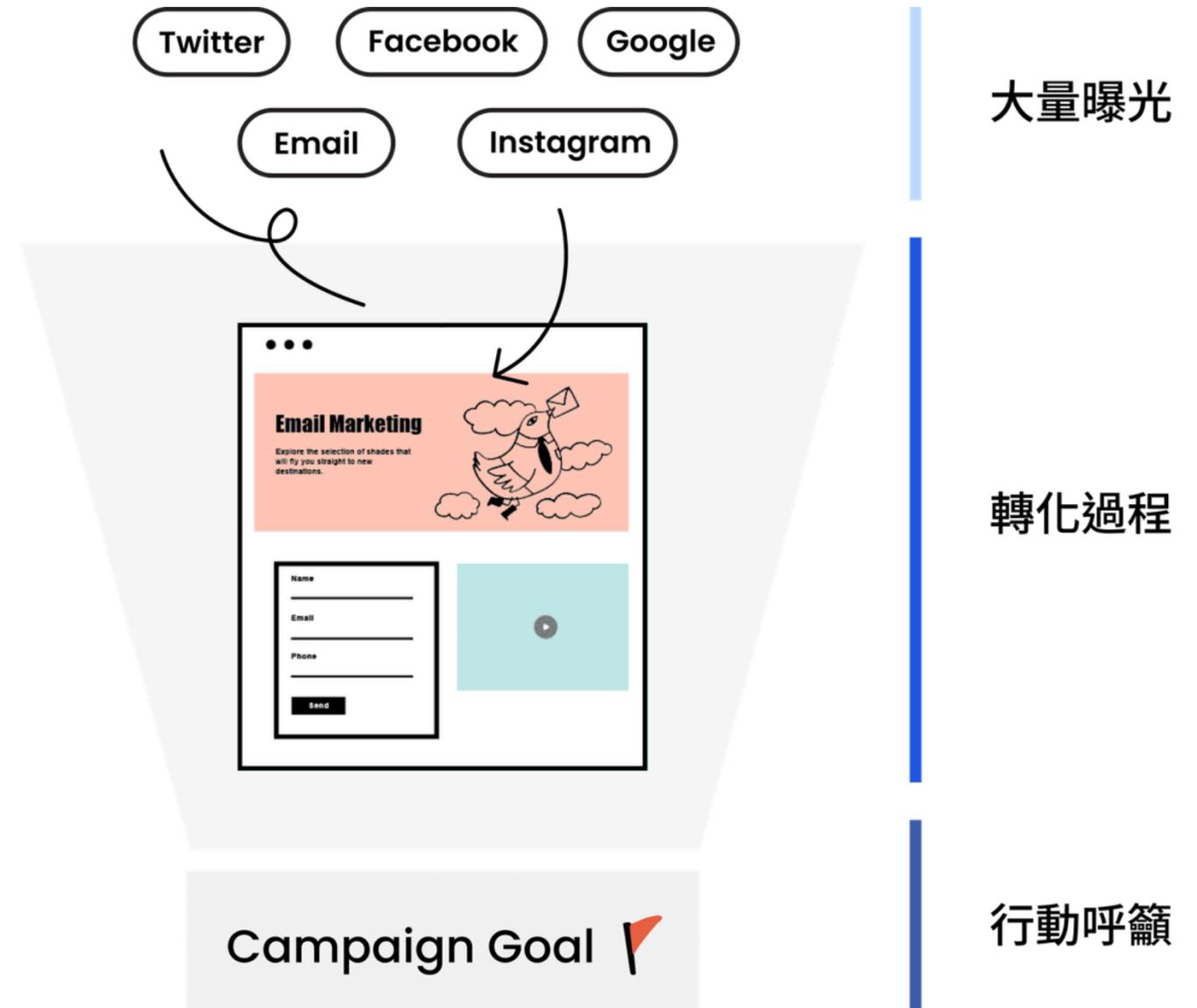
登陸頁面 Landing Page

工具優勢

- ✓ 獨立追蹤頁面數據
- ✓ 推進觀眾轉化
- ✓ 拖拉編輯器，頁面調整彈性高
- ✓ 快速生成獨立網頁

使用目標

絲滑的轉化名單



廣告追蹤 Digital Ads

工具優勢

- ✓ 串接多個廣告帳戶
- ✓ 一站式廣告數據彙整
- ✓ 客戶廣告互動紀錄捕捉

使用目標

再行銷更省錢



表單追蹤 Form

工具優勢

- ✓ 個人化表格項目
- ✓ 自動帶入填寫過的資訊
- ✓ 連動CRM，不必重工匯入

使用目標

提高轉化機率



免費行銷攻略

姓名

Email

電話

獲取每日攻略

註冊率提升
↑31.54%

行動呼籲 Call to Actions (CTAs)

工具優勢

- ✓ 簡單操作拖拉模板
- ✓ 精準轉化流量為名單
- ✓ 個人化行動呼籲

使用目標

流量轉化



打造彈跳式視窗 拿名單 (CTAs)

簡易文案

詢問潛在企業的參加意願

表單

題目要少

- 姓名、聯絡資訊、職位
- 自動帶入從哪一個展覽取得這個買主資料的屬性

活動預約表單

統一編號 * 公司名稱 *

姓名 * 名字 *

電子郵件 * 職稱

電話號碼 * 分機

請問您想觀測的臺灣出口產業? *

請選取

請填寫此必填欄位。

請問您想觀測的臺灣進口產業? *

請選取

我對以下主題有興趣:

請選取

未來有新產品, 上市請通知我

我同意遵守 [個人資料保護聲明](#)、[免責聲明](#) 和 [隱私權政策](#), 並了解外貿協會保有最終調整、修改活動內容之權利。 *

立即送出

1 填寫申請表
一個Email僅限
申請一次免費試用

2 收到Email確認信
註冊會員代表完成申請

3 享用您專屬的
視覺化全球貿易數據報告!

即將上市

全球進出口
分析趨勢

客製產業別-進出口國及貿易市場
找到外銷機會-分析競爭優勢

TAITRA

TAIWAN

Step Forward with
Taiwan
Smart Manufacturing

Visit us at NPE 2024
South Hall 19142B

TITA

First name * Last name *

Your Email *

Company Name

Which event you are interested in participation? (Multiple Choices) *

5/6 11:00 Fu Chun Shin Machinery Manufacture Co., Ltd. (W1321)

5/6 13:00 PLAS ALLIANCE LTD. (W8651)

5/6 15:00 Lung Meng Machinery Co., Ltd (W8543)

5/7 11:00 POLYSTAR MACHINERY CO., LTD. (S17005)

5/7 13:00 YE I MACHINERY FACTORY CO., LTD. (S15027)

5/7 15:00 Jumbo Steel Machinery Co., Ltd (S17027A)

5/8 11:00 CHUMPOWER MACHINERY CORP. (S15049)

5/8 13:00 Parker Plastic Machinery Co., Ltd.(S15129)

5/8 15:00 Diing Kuen Plastic Machinery Co. Ltd. (S29005A)

5/9 11:00 Intype Enterprise Co., Ltd. (S16027A)

protected by reCAPTCHA

Privacy - Terms

Submit

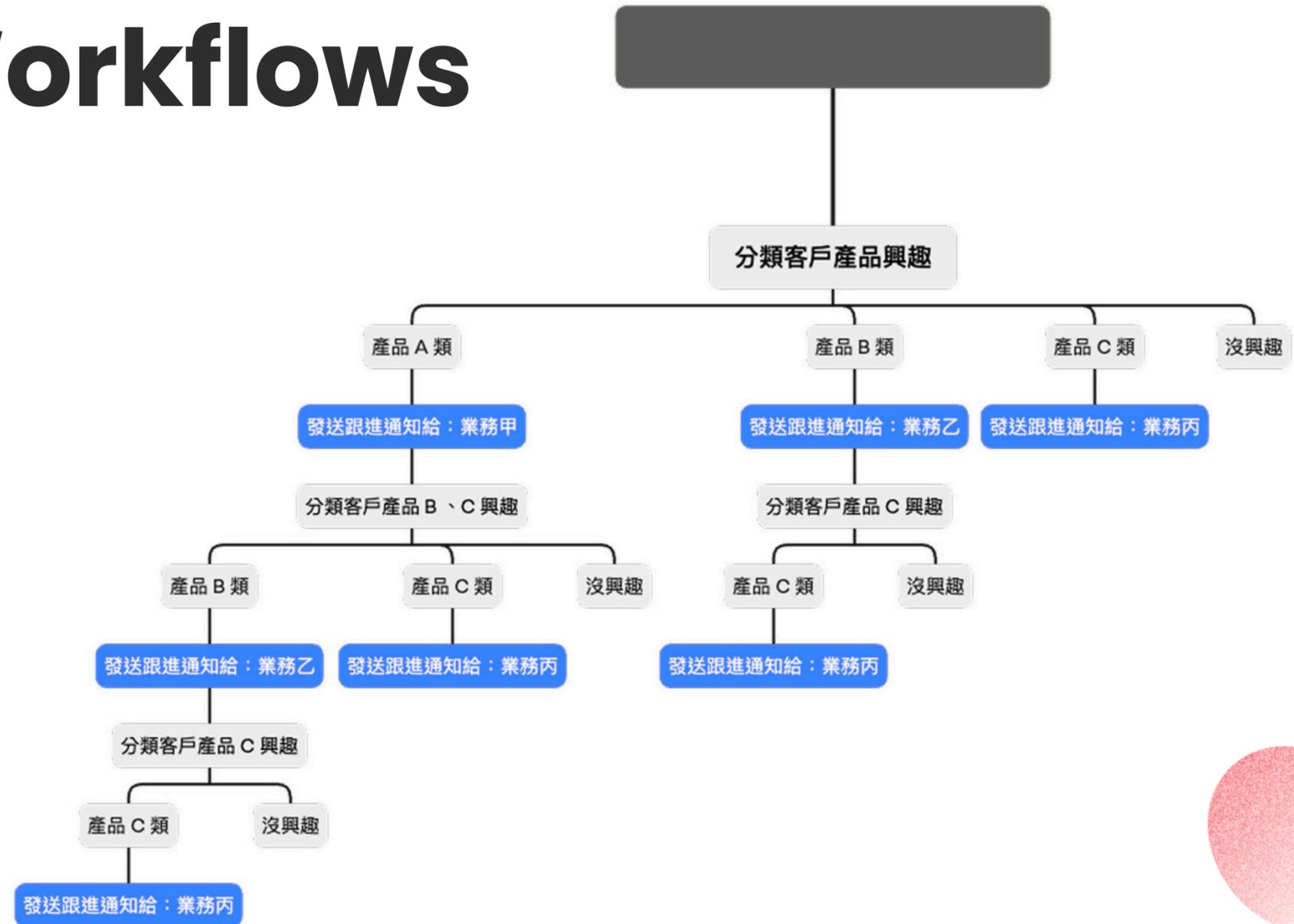
工作流程工具 Automation Workflows

工具優勢

- ✓ 例行開發、培育工作自動運轉
- ✓ 系統輔助判斷，減少人工作業
- ✓ 自定義運轉規則，適應企業複雜情境

使用目標

省時省力



自動化流程 - 精準貼標 + 行銷培育

Automation Workflows

The screenshot displays the HubSpot automation workflow editor interface. On the left, a sidebar titled '20. 分支' (Branch) contains configuration options for a conditional branch. The '分支名稱' (Branch Name) is set to 'hubspot interest'. Under '群組1' (Group 1), the '頁面檢視' (Page View) condition is defined as '至少有一個 URL 的頁面檢視包含 hubspot 至少 3 次' (At least one URL page view contains hubspot at least 3 times). A red box highlights this configuration area, with a red arrow pointing to the workflow canvas and the text '自動判斷客戶頁面瀏覽狀況' (Automatically judge customer page browsing status).

The main workflow canvas shows a sequence of actions: 1. A conditional branch labeled '20. 分支' with a red '1' above it. The 'hubspot interest' path leads to '27. 設定屬性值' (Set Property Value), which is highlighted with a red box and labeled '2 貼分類標籤' (2. Apply classification tag). The action is configured to '以 HubSpot 附加連絡人屬性 Interested Services' (Use HubSpot contact property Interested Services). The '無任何相符項' (No matches) path leads to '28. 延遲' (Delay), which is set to '15 天' (15 days). A red '2' is placed above the '設定屬性值' action.

At the bottom of the canvas, there are buttons for '探索工作流程範本' (Explore workflow templates) and 'Help'.

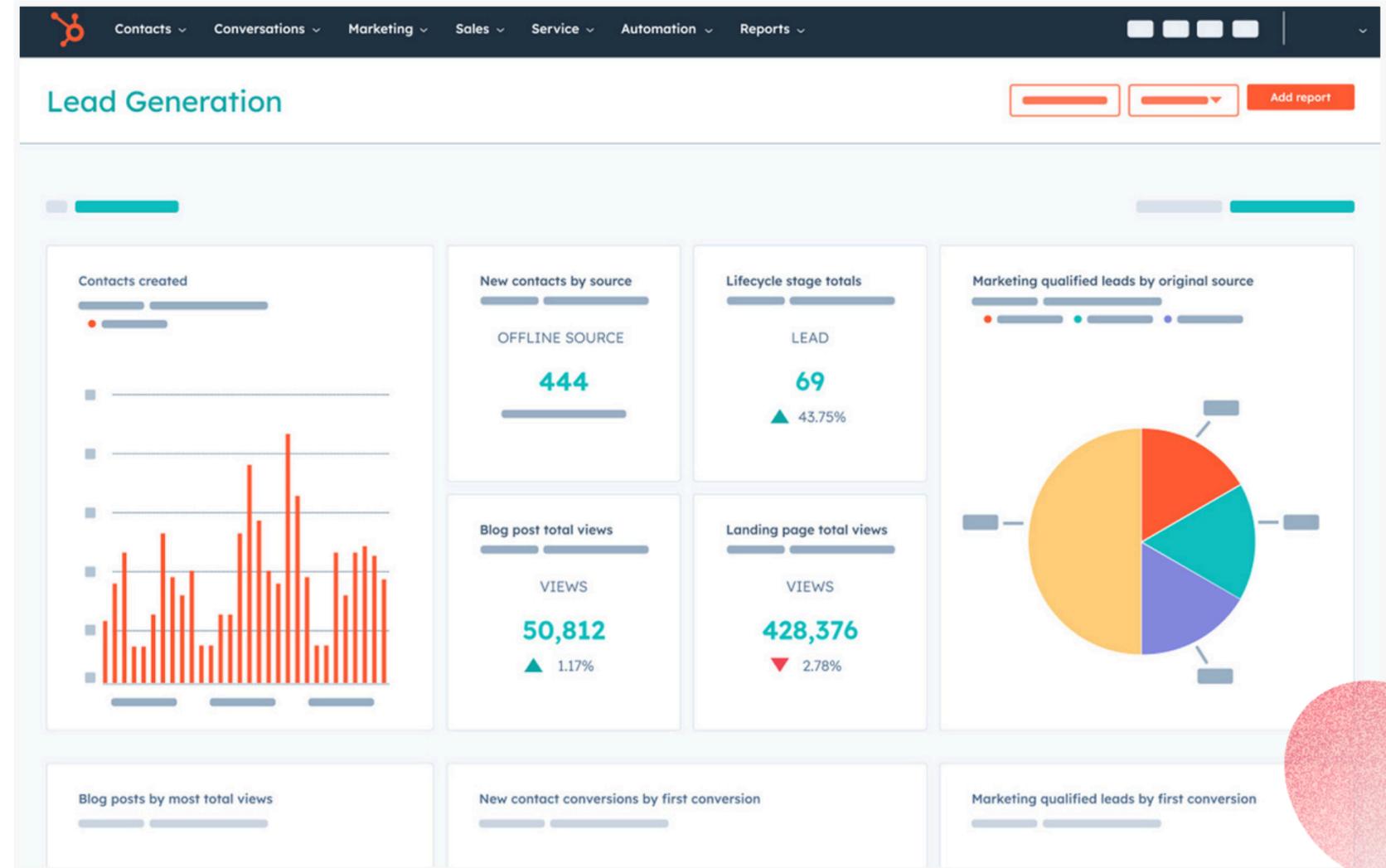
數據分析工具 Reporting & Analytics

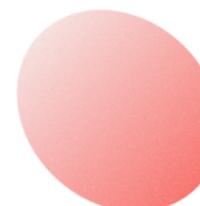
工具優勢

- ✓ 多種維度分析報表
- ✓ 數據連動 CRM，每日自動更新
- ✓ 客戶洞察有憑有據
- ✓ 視覺舒適的報告介面

使用目標

數據決策





分析客戶行為趨勢

各國家市場參與狀況

Session totals by country

最後 30 天

國家 / 地區	工作階段	新工作階段 %
台灣	63,276	73.81%
香港	7,746	77.29%
美國	781	80.79%
中國	626	82.59%
日本	508	77.76%
馬來西亞	482	74.07%
英國	441	50.57%

< 上一頁 1 2 3 4 5 下一頁 >

特定客戶群體喜歡的內容

教育訓練用] SQL 常看 Blog Page

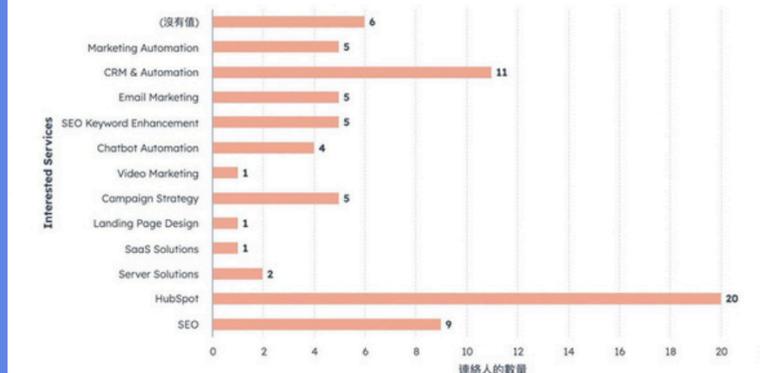
名稱	頁面瀏覽數的數量
hubspot 中文版同步上線！超完整中文教學指南 · crm 行銷、...	64
seo 優化策略！讓剛入門的你在 seo 執行中馬上就能快速上手！	22
chatbot 聊天機器人是什麼？今天就能擁有自己的客服系統【...	21
utm 是什麼？ga utm 如何分析流量？app、line 流量現形術 ...	21
網路行銷該怎麼做？新手最容易起步的 9 種實戰攻略【2023年...	15
飛輪行銷 (flywheel) 讓客戶快速倍增	15
轉換率 (conversion rate) 是什麼？找轉換率提升方法卻沒看過...	14
關鍵字排名優化怎麼做？素人也能成為 seo 專家指南 (操作步...	14
stp分析: 市場分析與產品定位策略	12
landing page 是什麼？網頁高轉化率技巧分享！	11
報告總數	459

特定客戶群體喜歡的產品

SQL - Divide by Interested Service- Past 90D

日期範圍：最後 90 天

● 連絡人的數量



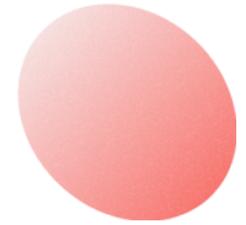
AI 內容助理

- 1 網站頁面
- 2 登陸頁文案
- 3 部落格
- 4 行動呼籲
- 5 電子報文案
- 6 社群貼文
- 7 業務銷售信件

The screenshot illustrates the Hubbubble AI content assistant interface. On the left, a sidebar shows a list of content types, with '社群貼文' (Social Post) selected. The main area displays a '建立你的貼文' (Create your post) form. A modal window titled '產生社群媒體貼文' (Generate social media post) is open, showing a prompt: '該貼文的目的是為何?' (What is the purpose of this post?). The user has entered: '用 50 繁體中文字 介紹 hubspot cms 的三大重點' (Use 50 Chinese characters to introduce the three main points of HubSpot CMS). The AI has generated a post: '嗨大家！今天我們來聊一下 HubSpot CMS 的三大重點！🚀 1 無縫整合：HubSpot CMS 可以輕鬆整合你的營銷、銷售和客戶服務，讓你的業務運作更加順暢。一個平台，滿足所有需求！🌟 2 電商強大：憑藉 HubSpot CMS，你可以建立一個安全可靠的網上商店，輕鬆管理庫存、' (Hi everyone! Today we're talking about the three main points of HubSpot CMS! 🚀 1 Seamless integration: HubSpot CMS can easily integrate your marketing, sales and customer service, making your business operations smoother. One platform, meeting all needs! 🌟 2 E-commerce power: With HubSpot CMS, you can build a secure and reliable online store, easily manage inventory,'). The interface also shows a '再次產生' (Generate again) button and an '插入' (Insert) button. Below the modal, a preview of the generated post is shown, including the Hubbubble profile, the text, and a blue banner with the text '最佳化品牌體驗 CMS 趨勢應用' (Optimize brand experience CMS trend application) and '2023.11.06 (三) ONLINE 線上研討會' (2023.11.06 (Wed) ONLINE online seminar).

名片掃描功能

在幾秒內將你的名片轉換為 CRM 聯絡人，這樣你就可以花更少的時間輸入數據，花更多的時間創造出色的客戶體驗



Business Card Scanner App

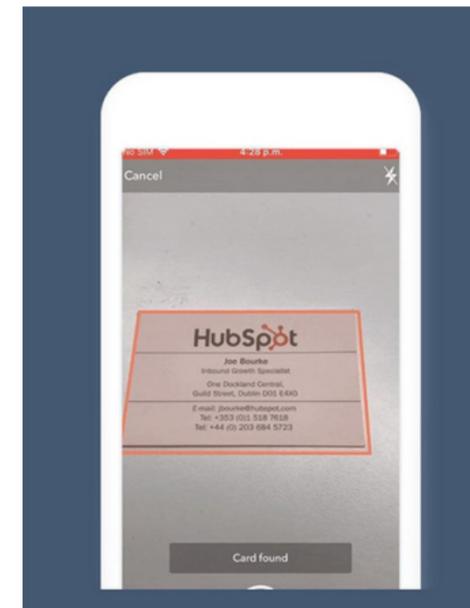


HubSpot 行動應用程式

使用免費的 HubSpot 行動應用程式繼續在旅途中發展您的業務。

Download on the App Store | GET IT ON Google Play

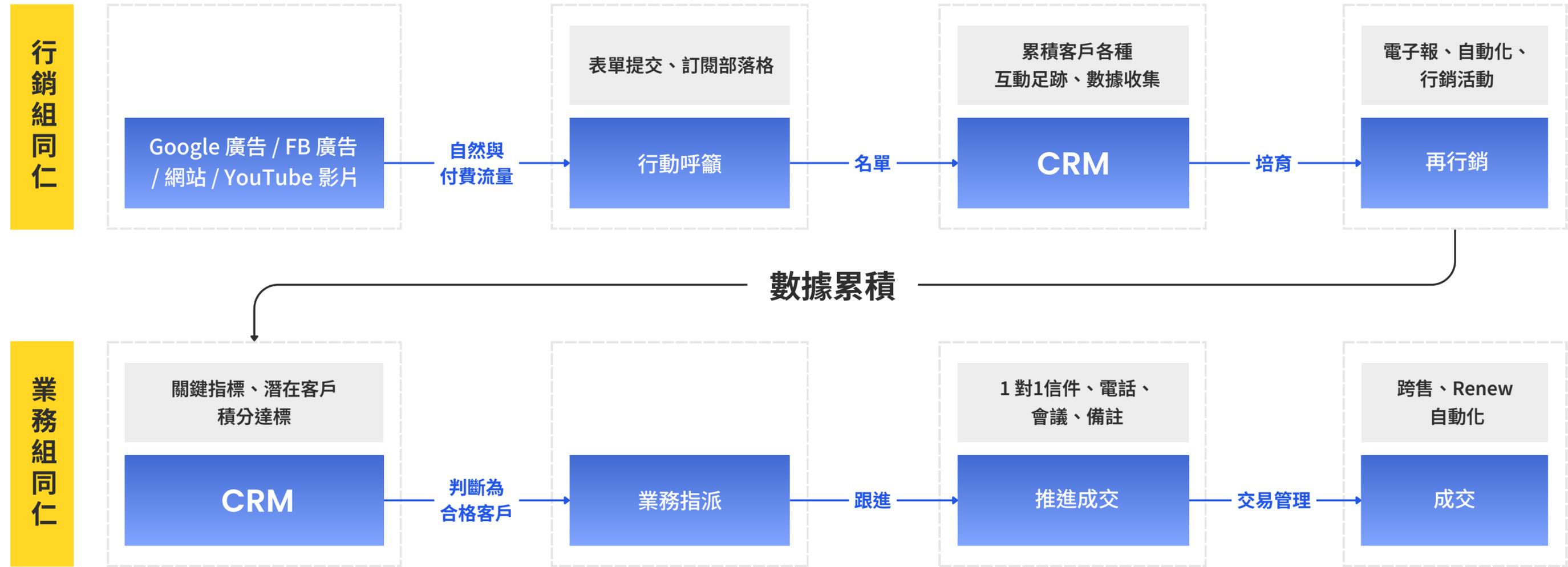
- ✓ 永遠不會因為離開辦公桌而錯過任何機會
- ✓ 無論您身在何處，都能提供卓越的客戶體驗
- ✓ 全天候掌握社群媒體動態



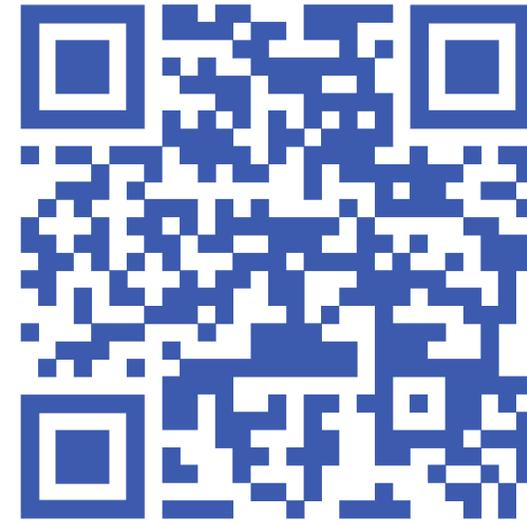


實現行銷與銷售的緊密連接

行銷和銷售的一體化工作流程，都可以在 HubSpot 中一站完成



Thank You



Linkedin



Hububble 官網

